

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «АТЭК» АНДРЕЙ ПУЧКОВ:

«МЫ ОПРАВДЫВАЕМ ДОВЕРИЕ ВЛАСТЕЙ И НАСЕЛЕНИЯ»

ОАО «АТЭК» – самый крупный поставщик тепла и горячей воды в Краснодарском крае и Республике Адыгея.

О том, чем сегодня живет предприятие и каковы планы компании на будущее, рассказал генеральный директор «Автономной теплоэнергетической компании» Андрей Александрович Пучков.



ОАО «АТЭК»

– Андрей Александрович, каковы на сегодня основные задачи АТЭК?

– Следующий, 2016 год для компании будет юбилейным. Ровно 50 лет назад, в 1966 году, открылось предприятие объединённых котельных и тепловых сетей – таким было первое название организации. За полвека росли число объектов и протяженность сетей, строились новые и модернизировались существующие котельные, увеличивалась численность сотрудников и менялись названия предприятия. Несмотря на смену наименований, главной всегда оставалась одна задача – обеспечить жителей нашего региона стабильным теплоснабжением и подавать горячую воду в дома

и организации, проводить единую технологическую политику в области теплоснабжения.

Для выполнения этой задачи у нас есть все необходимое. АТЭК обслуживает почти 1100 километров теплосетей, 400 котельных и более 150 центральных тепловых пунктов в Краснодаре, Новороссийске, Майкопе, Гулькевичах, Тимашевске и Абинске. Но самая главная наша ценность – это люди. Круглосуточно десятки служб и подразделений предприятия объединяют свои усилия и профессионализм для обеспечения качественного и бесперебойного теплоснабжения потребителей. В штате всех филиалов АТЭК трудятся около 4000 человек. В их числе есть представители династий, которые идут к нам на работу по стопам своих

родителей. Имея необходимую технику и квалифицированных специалистов, коллективу по плечу решать самые сложные задачи по улучшению системы теплоснабжения.

– Краснодар удерживает лидирующие места в России по темпам строительства. Каждый год в городе вводят больше одного миллиона квадратных метров жилья. Успеете ли вы так же оперативно улучшать инженерные сети, модернизировать имеющиеся и строить новые котельные?

– Заданный властями региона темп мы выдерживаем и на своих объектах, а зачастую работаем на опережение. За последнее время реконструкции подверглись крупные котельные на ул. Калинина, 339, Рылеева, 362



Генеральный директор
ОАО «АТЭК»
Андрей Пучков



*Мощные котлы приходят
на смену устаревшим*

ропоя и другие. Еще при проектировании мы ставили задачу построить, одну из лучших в России по оснащенности оборудованием котельную. Объект укомплектовали по последнему слову техники.

– Все больше компаний помимо бизнес-интересов делают упор и на социальную составляющую. Применимо ли это к АТЭК?

– Совместно с управляющими компаниями мы активно

и Заводской, 36, активно внедряем проект диспетчеризации – перевода котельных на автоматическую регулировку. Построили новую теплотрассу в активно развивающемся районе по ул. Восточно-кругликовской, заменили магистральные сети в Комсомольском и Юбилейном микрорайонах, на хуторе Ленина и в районе Западного обхода Краснодара. В модернизацию своих объектов только за последние три года мы вложили более одного миллиарда рублей. Благодаря этой работе ежегодно растут показатели по отпуску тепла: они поднялись с 2,5 миллиона Гкал в 2008 году до почти 3 миллионов в 2014-м.

Многие котельные не имеют аналогов во всем Южном

федеральном округе. Одна из них построена в районе Западного обхода Краснодара, где активно развиваются микрорайоны Немецкая деревня, Ев-



*Помимо оборудования АТЭК
обновляет транспорт*

устанавливаем приборы учета с узлами регулирования в многоэтажных домах, тем самым выполняя социальную функцию. Для жителей это возможность оплачивать коммунальные услуги по факту, а не по нормативу, а для властей – возможность сдерживать темпы изменения тарифов. Их рост не превышал 4% в год при официальной инфляции 8%. Более того, компания старается добиваться снижения тарифов, что является важной социальной функцией. Также мы активно развиваем программу энергосбережения.

Еще одно важнейшее направление – создание кадрового резерва. Сегодня средний возраст инженерного состава АТЭК составляет 37–38 лет. Это сложившиеся специалисты, знающие свое дело, но нужны и молодые

кадры, которые будут перенимать опыт, а со временем станут достойной сменой. Для этого АТЭК активно поддерживает вузы, а также своих стипендиатов, чтобы в будущем ониполнили ряды компании. Этому способствуют стабильная белая зарплата и сильная профсоюзная поддержка.

Недавно мы взяли шефство над одним из самых интересных старинных особняков – бывшей баней купца Лихацкого в Краснодаре, которая является объектом культурного наследия. Я думаю, не каждая компания захочет обосноваться в здании, которое считается историческим памятником. Это очень затратно, ответственно и хлопотно. Теперь особняк будет содержаться в порядке, сохранится культурное наследие нашего города.

– Вы рассказали о модернизации сетей и объектов в Краснодаре, однако АТЭК работает в шести городах. Что делается для обновления инфраструктуры там?

– Такая работа ведется во всех наших филиалах. К примеру, в Новороссийске за последний год произвели модернизацию крупной котельной «Южная» и закупили несколько мощных дизель-генераторов для обеспечения бесперебойной работы котельных в случае ЧС. Город находится в сложных метеорологических условиях: регулярные порывистые ветры вкупе с высокой влажностью диктуют особые условия эксплуатации, но мы выдержали непогоду зимой 2012 года, без сбоев прошли и две последние зимы и готовы к испытаниям в будущем. Новая техника закуплена в этом и других филиалах и для бы-

строго устранения аварийных ситуаций.

В Майкопе делаем упор на закольцовку сетей. Такая мера позволяет в случае роста нагрузок перераспределить их так, чтобы всем потребителям хватало и тепла, и горячей воды. Также активно переводим котельные с угля на газ.

Активно меняем сети и оборудование в Абинске. Кстати, этот район хочется выделить особо: благодаря совместной с администрацией района работе город получил паспорт готовности к отопительному сезону одним из первых в крае. Долгов за энергоресурсы у предприятия нет, заработную плату сотрудники получают вовремя, как и во всех филиалах.

В Тимашевске также работаем в тесной связи с властями. Администрация города выделила на подготовку к зиме почти 600 тысяч рублей. Еще почти 1,4 миллиона по решению городского совета депутатов выделено на ремонт изоляции теплотрасс в районе мкр. Садовод, Индустриальный, а также возле котельной № 2 и на МЖК. Остальные средства инвестирует в объекты наша компания.

Новые котельные построили и в Гулькевичском районе: с просьбой об этом к нам обратились районные власти. В проект вложили более 5 миллионов рублей. Несмотря на компактные размеры, 4 котельные способны в сумме производить тепла в объеме 520 кВт. Этого с запасом хватит на отопление всех социальных и жилых объектов в селе Пушкинском.

В целом капиталовложения в модернизацию сетей и объектов по всем филиалам превысили только в 2014 году 350 мил-



лионов рублей. Это без учета средств, затраченных на текущий ремонт и обслуживание. Эти расходы направлены на улучшение качества теплоснабжения наших городов.

– Выполнение таких грандиозных задач невозможно без участия государства. Актуально ли для АТЭК государственно-частное партнерство?

– На заседании Госсовета РФ наш президент Владимир Владимирович Путин заявил, что вкладывать в ЖКХ только бюджетные средства неэффективно и недостаточно. Он отметил, что предприниматели должны быть готовы не только вкладывать свои средства, но и рассчитывать на совместное участие государства в форме государственно-частного партнерства. Концессионное соглашение – краеугольный камень такого партнерства. В 2014 году пре-

мьер-министр Дмитрий Медведев подписал Постановление «О мерах по снижению рисков частных инвестиций и развитию государственно-частного партнерства (ГЧП) в сфере ЖКХ». Документ внес необходимую ясность в отношения между государством и частными компаниями, которые вкладывают средства в развитие коммунальной сферы.

Участие в государственно-частном партнерстве – большая ответственность для частных инвесторов. Однако ОАО «Автономная теплоэнергетическая компания» оправдывает оказанное государством доверие. Среди его приоритетов – поддержка убыточных предприятий, которые раньше находились на балансе у муниципалитетов. Речь идет о крупных инвестициях, которые снова вдохнут жизнь в коммунальную сферу Кубани.

– Планируете ли вы взять на обслуживание теплосети в других городах?

– На сегодня доля АТЭК на рынке теплоснабжения Краснодарского края составляет 25%, однако этот показатель будет расти. Растет и выручка компании: с 4 миллиардов рублей в 2012 году до 6 миллиардов в 2014-м. Весомая часть прибыли направляется на развитие инженерных сетей, котельных и ЦТП, а также на внедрение новых технологий.

На сегодня изучаем возможность расширения нашего присутствия еще в нескольких городах. Наши знания, опыт и настрой на долгую и перспективную работу привлекают руководителей многих районов не только Краснодарского края, но и соседних регионов. К примеру, мы оказали помощь в реконструкции теплосетей и котельной в городе Щелкино в Крыму. Нашу работу оценили: объект признали лучшим среди других котельных республики.

Уверен, что и жители, и руководители муниципальных образований, а также коммерческие организации после нашего прихода в отрасль увидят положительные изменения в теплоснабжении.

г. Краснодар

Единственная в крае проливная установка для приборов учета диаметром от 15 до 200 мм

